

Indicadores Macro-Económicos

Índice

1. Libro Beige de la FED
2. Consumer Price Index (CPI). / Índice de Precios al Consumidor
3. Employment Cost Index (ECI). / Índice de Precios de Empleo
4. Employment Situation Non Farm Payrolls. / Situación de Empleos
5. Existing Home Sales. / Ventas de Casa de Mercado Secundario

6. New Home Sales. / Ventas de Casa Nuevas

7. Producer Price Index. / Índice de Precios al Productor

8. ISM Manufacturing Index / ISM Índice de Manufactura

9. ISM Services Index / ISM Índice del Sector Servicios

10. Personal Income and Consumption / Ingresos y Consumo Personal

11. GDP Gross Domestic Product / Producto Interno Bruto

12. Internacional Trade & Trade Balance / Balanza Comercial

13. Retail Sales / Ventas al detalle

14. Initial Jobless Claims / Reclamos por Seguros de Desempleo

15. Durable Goods Orders / Ordenes de Bienes No Perecederos.

16. Empire State Manufacturing Survey

17. Industrial production and capacity utilization/Producción industrial y utilización de la capacidad

18. ¿Qué es el Índice de Precios de Importación?
19. Inventarios Mayorista(Wholesale Inventories)
20. ¿Qué es el Índice de Sentimiento (confianza) del Consumidor de la Universidad de Michigan?
21. Philadelphia Fed Index (Índice de Actividad de la Fed de Filadelfia)
22. Business Inventories/inventarios de las empresas
23. Job Openings and Labor Turnover Survey (JOLTS)
24. Viviendas iniciadas/Housing starts

25. Índice de Precio de vivienda S&P/Case-Shiller

26. PMI Chicago

27. Consumer Confident – Confianza del
consumidor de The Conference Board

28. Venta de Viviendas Pendientes (Pending Home
Sales)

29. Índice de costes laborales – Unit Labor Costs

30. Current Account Balance – Balanza por cuenta
corriente

31. FOMC

32. House Price Index – HPI
33. Índice de precios del gasto en consumo personal subyacente-PCE
34. Productivity-Productividad
35. Building Permits – Permisos de construcción
36. El Índice de Precios de Viviendas de la Agencia Federal de Vivienda (FHFA)
37. Purchasing Managers Index - PMI
38. Factory Orders – Pedidos a Fàbrica
39. Treasury Budget – Presupuesto del Tesoro
40. Motor vehicle sales – Ventas de Autos

LIBRO BEIGE DE LA FED



Definición: Esta recopilación de indicadores se publica unas dos semanas antes de las reuniones del Comité Federal de Mercado Abierto (FOMC: Federal Open Market Committee) sobre política monetaria. Describe la situación actual de las condiciones económicas de cada uno de los 12 distritos de la Reserva Federal. El Libro Beige resume la información por distrito y sector.

Importancia: Alta.

Este informe es utilizado por la Fed para determinar la política de tipos de interés en las reuniones del FOMC. Estas reuniones tienen lugar cada seis semanas y se considera uno de los acontecimientos más influyentes en los mercados. Cabe destacar que las opiniones recogidas en el libro

Beige no pertenecen a miembros de la Fed, sino a diversas fuentes, principalmente, economistas y empresarios.

Frecuencia: Ocho veces al año. Hora de publicación: A las 2:15 pm

Disponibilidad: Dos semanas antes de cada reunión del FOMC. Fuente: Federal Reserve Board of Governors. <http://www.federalreserve.gov/.....efault.htm>

Revisiones: No.

Consumer Price Index (CPI). / Índice de Precios al Consumidor.



Definición: Índice que refleja el cambio de precio, de una representativa canasta básica de bienes y servicios tales como, alimentos, vestimenta, energía, vivienda, transporte, atención médica, entretenimiento y educación. También conocido como Índice del costo de vida.

Importancia: Es fundamental el monitoreo del CPI que excluye los alimentos y energía llamado “core CPI” para ver la estabilidad mensual y una mejor imagen de la tendencia de inflación. Se esperan mayores presiones inflacionarias cuando el índice se incrementa.

Fuente: Oficina de Estadísticas Laborales, Ministerio de Trabajo U.S.A.

Disponibilidad: El dato se anuncia alrededor del 13 de cada mes a las 8:30 AM ET. Dato del mes anterior.

Frecuencia: Mensual.

Employment Cost Index (ECI). / Índice de Precios de Empleo.



Definición: Este Índice está diseñado para medir el cambio en el costo de la mano de obra, incluye salarios & beneficios.

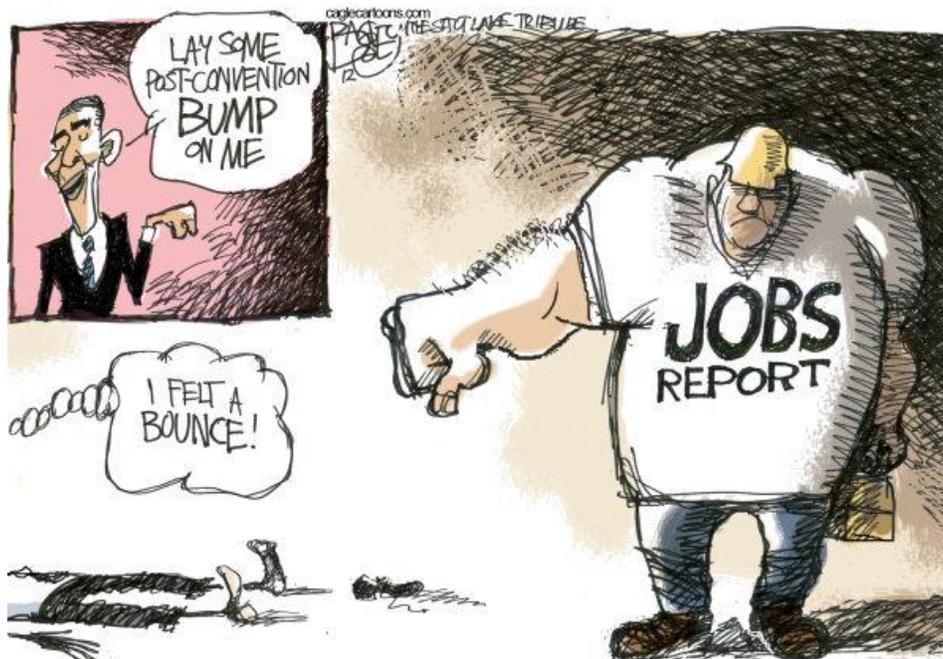
Importancia: Es importante para medir el riesgo de la inflación en los salarios. Si la inflación salarial existe, es probable un incremento de la tasa de interés lo cual sugiere una apreciación de la moneda local.

Fuente: Oficina de Estadísticas Laborales, Ministerio de Trabajo U.S.A.

Disponibilidad: El dato se anuncia el último día hábil de los meses de Enero, Abril, Julio, & Octubre a las 8:30 AM ET. Dato del trimestre anterior.

Frecuencia: Trimestral.

Employment Situation Non Farm Payrolls. / Situación de Empleos.



Definición: La situación del empleo es un conjunto de indicadores del mercado laboral basados en dos encuestas separadas en este informe. La tasa de desempleo es igual al número de desempleados dividido por el número total de personas en la población activa, que proviene de una encuesta de 60.000 hogares (esto se conoce como encuesta de hogares). Los trabajadores sólo se cuentan una vez, sin importar cuántos empleos tengan, o si sólo trabajan a tiempo parcial. Para ser contados como desempleados, la persona tiene que estar buscando activamente un empleo. Otras cifras comúnmente conocidas de la Encuesta de Hogares incluyen la oferta de mano de obra y los trabajadores desanimados.

La Encuesta de Establecimientos(The Establishment Survey) -una encuesta de más de 557.000 sitios de trabajo- proporciona indicadores adicionales. El empleo de nóminas no agrícolas(Non Farm Payrolls-**NFP**) es el indicador más popular y conocido. Los establecimientos comerciales del sector no agrícola reportan el número de trabajadores actualmente en sus nóminas. El doble conteo ocurre cuando las personas tienen más

de un trabajo. Los trabajadores en huelga durante la semana correspondiente no se incluyen en las cifras.

Importancia: La situación del empleo es el principal indicador mensual de la [actividad económica agregada](#), ya que abarca todos los sectores principales de la economía. Es amplio y está disponible a principios de mes. Muchos otros indicadores económicos dependen de su información. No sólo revela información sobre el mercado de trabajo, sino también sobre los ingresos y la producción. En resumen, proporciona pistas sobre otros indicadores económicos reportados para el mes y juega un papel importante en influir en la psicología del mercado financiero. Además, la Fed ha hecho del desempleo del 6,5 por ciento un límite para considerar los cambios en la política, tanto para la flexibilización cuantitativa como para la tasa de los fondos federales y ha enfatizado que son las condiciones generales del mercado de trabajo lo que importa - no sólo un número específico.

Fuente: Oficina de Estadísticas Laborales, Ministerio de Trabajo U.S.A. Es publicado por *Bureau of Labor Statistics* (<http://www.bls.gov/>) que pertenece al *U.S Department of Labor* (<http://www.dol.gov/>).

Disponibilidad: Generalmente el primer viernes del mes. Sin embargo, la regla oficial es que las estimaciones para un mes de referencia dado suelen publicarse el tercer viernes después de la conclusión de la semana de referencia; es decir, la semana que incluye el 12 del mes. Esto ocasionalmente resulta en una fecha de publicación en el segundo viernes del mes. A las 8:30 AM ET. Dato del mes anterior.

Frecuencia: Mensual.

Existing Home Sales. / Ventas de Casa de Mercado Secundario.



Definición: Este reporte mide la tasa de ventas de hogares y viviendas de segunda mano. Es un indicador sustancial del mercado inmobiliario.

Importancia: Provee no solo una visión de la demanda del mercado de bienes raíces, sino una idea del momentum económico, ya que el consumidor debe estar seguro de su posición financiera para incurrir a la compra de una casa.

Fuente: Asociación Nacional de Corredores de Bienes Raíces.

Disponibilidad: El dato se anuncia el día 25 de cada mes o al siguiente día hábil a las 10:00 AM ET. Dato del mes anterior.

Frecuencia: Mensual.

New Home Sales. / Ventas de Casa Nuevas



Definición: El indicador Ventas de Casas Nuevas (New Home Sales) de Estados Unidos es un indicador económico que mide las ventas de viviendas de nueva construcción. Se trata de un dato publicado mensualmente, que siempre hace referencia al mes previo en el que la Oficina de censo de Estados Unidos (United States Census Bureau) emite el informe.

Dicho informe incluye tanto la cantidad como las estadísticas de precios. Es considerado como un indicador rezagado de la demanda en el mercado y además afecta a las tasas de interés de las hipotecas.

La venta de una nueva casa es considerada cualquier depósito o firma de un contrato, ya sea en el año en que se construyó la vivienda o en el año después de su construcción.

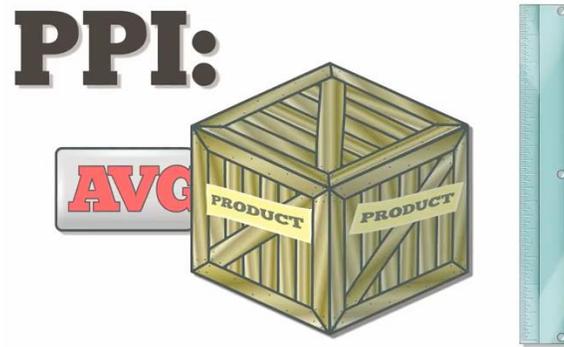
Importancia: La Venta de Casas Nuevas es un indicador que sirve para detectar puntos de inflexión en la economía de Estados Unidos, debido a la gran sensibilidad a los ingresos de los consumidores. En condiciones normales, cuando las condiciones económicas empeoran mostrando una ralentización, la Venta de Casas Nuevas funciona como un indicador avanzado de esa recesión.

Fuente: Oficina de Censos Departamento de Comercio U.S.A.

Disponibilidad: El dato se anuncia en la penúltima semana del mes a las 10:00 AM ET. Dato del mes anterior.

Frecuencia: Mensual.

Producer Price Index. / Índice de Precios al Productor.



El Índice de Precios al Productor de Estados Unidos, conocido por las siglas PPI (del inglés Producer Price Index) es un indicador económico que mide el cambio medio en los precios que los productores nacionales reciben por la venta de sus productos. También se puede ver como Índice de Precios a la Producción o de Producción (en español con las siglas IPP).

Este índice se construye tomando la media de los precios de venta que los productores cobran a sus clientes, por lo general en el mercado mayorista. Debido a que un aumento en los precios al productor es pasado normalmente al consumidor final, el PPI tiene un papel importante como indicador temprano de inflación y como previsión para el Índice de Precios al Consumidor. El informe del Índice de Precios al Productor también aporta una visión de como un aumento en el precio de las materias primas fluye a través de la cadena de producción hasta el consumidor.

Un incremento en el PPI apunta a un aumento en la presión al alza sobre la inflación. Altos aumentos de la inflación suelen llevar a los Bancos Centrales a un aumento en sus tipos de interés, y los tipos de interés afectan al tipo de cambio entre divisas. Por otro lado, una caída continuada en el PPI indica precios a la baja, lo que puede ser indicativo de un enlentecimiento o retroceso económico.

Core PPI

El llamado Core PPI se define como el Índice de Precios al Productor calculado sin incluir los elementos más volátiles como los sectores de energía y alimentación. El Core PPI puede dar una visión más consistente de la tendencia de la inflación en Estados Unidos.

Fuente: Bureau of Labor statistics, US. Department of Labor

Disponibilidad: Aproximadamente los días 11 de cada mes a las 8:30 ET. Datos del mes anterior.

Frecuencia: Mensual.

Actualizado Febrero del 2014:El índice de precios al productor fue ampliado a partir de este mes y ahora incluye precios para consumo personal, inversión de empresas, gasto del Gobierno y exportaciones. **Bajo el sistema de PPI anterior, el índice de precios al productor fue sustancialmente más volátil que el índice de precios al consumidor porque el IPC incluyó servicios mientras que el PPI no lo hizo. La volatilidad se ha reducido sustancialmente en el PPI-FD debido a la inclusión de servicios, pero el IPP sigue siendo más volátil que el IPC. Los salarios representan una parte más grande de los costos en el nivel minorista que en el nivel del productor y esto juega un papel en la menor volatilidad del IPC. Además, el PPI no incluye el alquiler equivalente de los propietarios - un componente grande y lento en el IPC. Los precios de los alimentos y la energía son las principales fuentes de volatilidad en el PPI, por lo tanto, el mayor énfasis en el "PPI básico" que excluye estos dos componentes.**

ISM Manufacturing Index / ISM Índice de Manufactura.



Definición: el índice se basa en estudios realizados con 300 gerentes de compras por toda la nación representando 20 industrias relacionadas con actividades manufactureras. Este índice cubre indicadores tales como nuevas órdenes de bienes, producción, empleos, inventarios, horarios de entrega, precios y órdenes de exportación e importación

Importancia: este índice se considera el rey de todos los índices de manufactura. Las lecturas por arriba del 50% comúnmente se asocian con un sector manufacturero expansivo y con una economía saludable, mientras que lecturas por debajo de 50 se perciben como estrechez.

Sus numerosos subcomponentes contienen información útil acerca de las actividades manufactureras. El componente de producción esta relacionado a la producción industrial, a nuevas ordenes para bienes no perecederos, empleo para nominas de fabricas, precios para precios al productor, ordenes de exportación para exportación de mercaderías, órdenes de importación para importación de mercaderías.

Este índice se ajusta estacionalmente debido a lo efectos de las variaciones que se dan durante el año, diferencias que son resultado de días festivos o cambios institucionales.

Fuente: Institute for Supply Managers N.A.P.M: National Association of Purchasing Managers. Asociación Nacional de Gerentes Compradores

Disponibilidad: El dato se anuncia el primer día hábil del mes a las 10:00 AM ET. Datos del mes anterior.

Frecuencia: Mensual.

ISM Services Index / ISM Índice del Sector Servicios.



Definición: Este índice también llamado el ISM no manufacturero se basa en un estudio de aproximadamente 370 gerentes de compra en industrias incluyendo financieras, de seguros, de bienes raíces, de comunicaciones y de servicios públicos. Este índice brinda datos concernientes a las negociaciones o actividades en el sector de servicios.

Importancia: las lecturas por arriba del 50% indican expansión de los componentes no manufactureros de la economía mientras que las lecturas por debajo de los 50 indican estrechez.

Este índice se ajusta estacionalmente debido a los efectos de las variaciones que se dan durante el año, diferencias que son resultado de días festivos y cambios institucionales.

Es un índice nuevo, creado en 1997, los inversionistas no lo siguen tan de cerca como al ISM Índice de Manufactura el cual existe desde 1940.

Fuente: Institute for Supply Managers formerly N.A.P.M: National Association of Purchasing Managers. Asociación Nacional de Gerentes Compradores

Disponibilidad: En el tercer día hábil de cada mes a las 10:00 a.m. ET.

Datos del mes anterior.

Frecuencia: Mensual.

Personal Income and Consumption / Ingresos y Consumo Personal



Definición: el ingreso personal representa el ingreso que las familias reciben de todas las fuentes incluyendo, empleo, negocios propios, inversiones, y transferencias de pagos.

El Consumo personal corresponde a los gastos del consumidor que se dividen en bienes no perecederos, bienes perecederos y servicios.

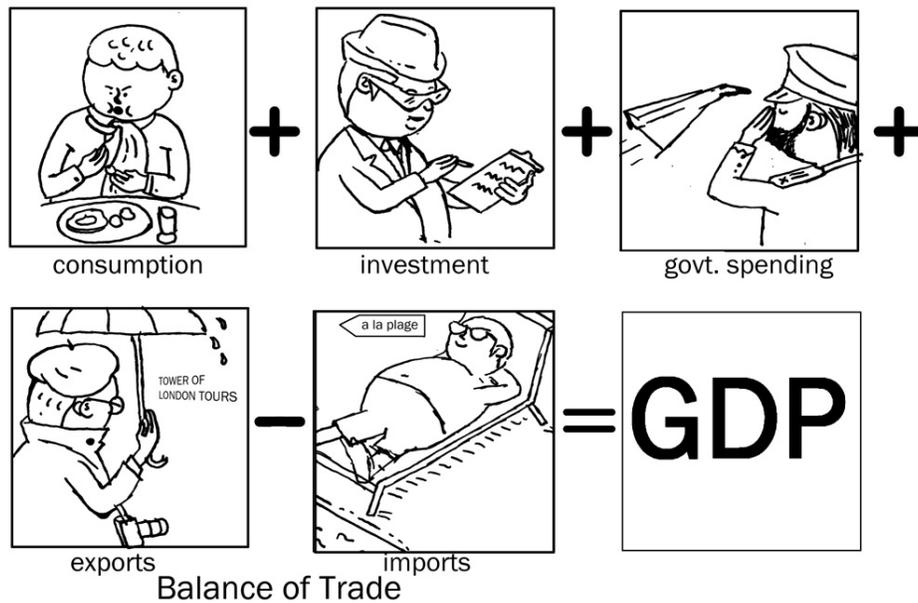
Importancia: el ingreso es el mayor determinante del gasto (los norteamericanos gastan aproximadamente 95 centavos por cada dólar nuevo) y los gastos del consumidor corresponden a dos tercios de la economía. El mayor gasto estimula las ganancias de las corporaciones y los beneficios del mercado bursátil

Fuente: Bureau of Economic Analysis of the Department of Commerce.

Disponibilidad: El dato se anuncia el primer día hábil del mes a las 8:30 a.m. ET. Datos del mes anterior.

Frecuencia: Mensual.

GDP Gross Domestic Product / Producto Interno Bruto



Definición: el producto interno bruto mide el valor en dólares de todos los bienes y servicios dentro de las fronteras de los Estados Unidos, sin importar quién es dueño de los activos o la nacionalidad de la mano de obra utilizada para producir de los bienes o servicios.

Los datos están disponibles en términos nominales y en dólares reales. Inversionistas siempre monitorean las tasas de crecimiento real ya que las mismas se ajustan por inflación.

Importancia: esta es la medida más extensa o global del desempeño de la economía norteamericana. Un buen crecimiento del producto interno bruto esta entre el 2.0% y el 2.5% (cuando la tasa de desempleo esta entre el 5.5% y el 6.0%). Todo eso se traduce en grandes ganancias para las corporaciones, lo cual es buena señal para el mercado bursátil.

Un producto interno bruto elevado conlleva a la inflación acelerada mientras que un producto interno bruto bajo es sinónimo de una economía débil

Fuente: Bureau of Economic analysis, U.S. Department of Commerce

Disponibilidad: la tercera o cuarta semana del mes a las 8:30 a.m. Et para el trimestre anterior, con revisiones subsecuentes publicadas en el segundo y tercer mes del trimestre.

Frecuencia: Mensual.

Internacional Trade & Trade Balance / Balanza Comercial.



Definición: La Oficina del Censo publica ahora un informe anticipado sobre el comercio internacional de mercancías en los Estados Unidos. La Oficina de Análisis Económico incorporará estos datos en sus estimaciones de las exportaciones e importaciones para las estimaciones anticipadas del PIB. Se espera que esto reduzca el tamaño de las revisiones al crecimiento del PIB en las segundas estimaciones.

Importancia: importaciones y exportaciones son componentes importantes de las actividades económicas acumuladas además representan un 14 y 12 por ciento del producto interno bruto, respectivamente. Normalmente las fuertes exportaciones son positivas para las ganancias de las corporaciones y por el mercado bursátil.

Cambios en la balanza comercial con algunos países en particular pueden tener implicaciones en la política cambiaria con respecto a esos mismos países por lo cual este reporte es importante para los inversionistas que están interesados en diversificar globalmente.

Fuente: Bureau of Economic Analysis (BEA) and Bureau of the Census; U.S. Department of Commerce.

Disponibilidad: Primera semana del mes. Datos de los dos meses anteriores.

Frecuencia: Mensual.

Saldo de la balanza:

El saldo de de la balanza comercial será el resultado de restar las importaciones a las exportaciones realizadas dentro del país y describe el equilibrio de este tipo de transacciones. Este resultado puede reflejar:

- **Superávit: Cuando hay más exportaciones que importaciones**
- **Déficit: Cuando se importa más mercancías de las que se exporta**

Retail Sales / Ventas al detalle.



Definición: Este índice mide el total de ventas de bienes de todos los comercios minoristas en los Estados Unidos (las ventas de servicios no están incluidas). Estas cifras se reportan en dólares, no están ajustadas por inflación. Sin embargo, la información se ajusta estacionalmente, las diferencias entre los días festivos y los días de negociación de los meses del año

Importancia: se considera como el indicador más oportuno de los patrones de consumo interno. Provee información acerca de las tendencias que se dan entre los diferentes minoristas. Estas tendencias pueden ser útiles para reconocer oportunidades específicas para invertir.

Es importante monitorear las ventas al detalle excluyendo los autos y los camiones para evitar volatilidad extrema.

Fuente: The Census Bureau of the Department of Commerce

Disponibilidad: En la mitad del mes a las 8:30 a.m. ET. Datos de mes anterior.

Frecuencia: Mensual.

Initial Jobless Claims / Reclamos por Seguros de Desempleo.



Definición: este índice gubernamental que mide la cantidad de personas que llenan por primera vez los reclamos por seguros de desempleo.

Importancia: los inversionistas utilizan el promedio móvil a cuatro semanas de este indicador para predecir tendencias en el mercado laboral.

Fuente: The Employment and Training Administration of the Department of Labor.

Disponibilidad: Los jueves a las 8:30 a.m. ET. Datos de la semana finalizada antes del sábado.

Frecuencia: Semanal

Durable Goods Orders / Ordenes de Bienes No Perecederos.



Definición: este es un índice gubernamental que mide el volumen en dólares, de órdenes, envíos y órdenes pendientes de bienes no perecederos. Los bienes no perecederos son artículos nuevos o usados con una expectativa de durabilidad de tres años o más. Análisis usualmente excluye los órdenes de defensa y transporte debido a su volatilidad.

Importancia: Este reporte brinda información acerca de la fuerza de la demanda de bienes no perecederos manufacturados de origen norteamericano, tanto de fuentes extranjeras como locales. Cuando el índice aumenta significa que la demanda se fortalece lo cual muy probablemente de cómo resultado el incremento de la producción y el empleo. Por otro lado cuando el índice baja, lo contrario sucede.

Este es uno de los indicadores más recientes tanto de la demanda de equipo por parte de los consumidores como de los productores o negociantes. El incremento en los gastos en bienes de inversión reduce la posibilidad de inflación.

Fuente: The Census Bureau of the Department of Commerce

Disponibilidad: aproximadamente el día 26 del mes a las 8:30 a.m. ET.

Datos del mes anterior

Empire State Manufacturing Survey

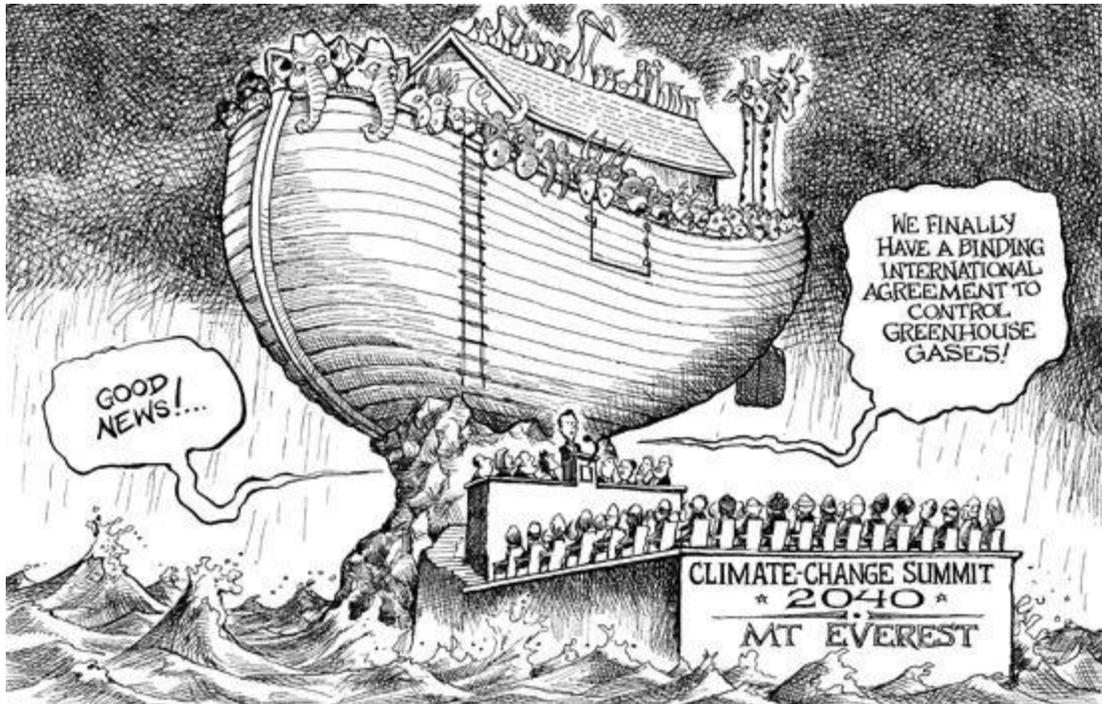
Es un índice obtenido de una encuesta (por lo que también se conoce como *Empire State Manufacturing Index*) que evalúa las condiciones y expectativas de fabricación en Nueva York.

Este informe ha mostrado una alta correlación el Philadelphia FED Index y el ISM Manufacturing Survey. Por ello, el Empire State Manufacturing Index (ESMI) puede tomarse como un indicador temprano de la fabricación de Estados Unidos.

Los resultados son calculados como la diferencia entre el porcentaje de respuestas negativas y positivas en la encuesta. El índice construido puede tener valores positivos y negativos, siendo el nivel cero el punto de ruptura entre un sentimiento negativo y positivo. Un dato alto indica un sentimiento positivo en el ámbito de los negocios que conducirá a un aumento de la producción y, por tanto, es fortalecedor para el dólar.

Es publicado mensualmente, unos 15 días tras el mes de referencia a las 8:30 EST, por el Banco de la Reserva Federal de Nueva York (<http://www.ny.frb.org>) y su publicación suele tener alto impacto en el mercado.

Industrial Production and capacity utilization/Producción industrial y utilización de la capacidad



Es un índice diseñado para medir los cambios en el nivel de producción en el sector industrial de la economía estadounidense. Incluye los datos de productos (bienes de consumo, equipos de oficina, bienes intermedios, y materiales) y la industria (manufactura, minería y servicios públicos).

El informe IPCU (siglas derivadas de su nombre en inglés *Industrial Production and Capacity Utilization*) se publica de forma mensual y contiene los datos sobre la producción industrial total de EE.UU. del mes anterior expresado como porcentaje de la producción bruta de un año de referencia. El informe también ofrece información acerca de los cambios porcentuales mensual y anual así como un desglose detallado de la producción por sectores. La producción manufacturera es el componente de más peso en el índice de producción industrial y utilización de capacidad. La producción industrial en su conjunto representa alrededor del 20% del Producto Interior Bruto de Estados Unidos y, por ello, cambios en el nivel de producción aporta información en las predicciones del PIB.

El informe de Producción industrial y utilización de la capacidad de Estados Unidos también incluye una medida de la utilización de la capacidad de producción, es decir, la relación porcentual entre la producción real y la producción potencial. Aunque la tasa de utilización de la capacidad es visto como un indicador crítico de la holgura disponible en la economía, este dato es muy difícil de medir y hay que tomarlo con cautela. Un porcentaje de utilización de la capacidad del 85% o más puede ser considerado como una señal de inflación inminente, pero la dificultad de medir la capacidad industrial implica que esta medida no debe ser la base exclusiva para intentar predecir el comportamiento del mercado y habrá que buscar otros datos e indicios que corroboren la inflación en los precios.

El IPCU es considerado como un indicador económico importante por su implicación en la evolución futura de los activos en el mercado. Debido a esto, los datos de producción industrial y utilización de capacidad pueden hacer de “disparador” para aumentar la presión de compra o de venta en ciertas industrias.

El IPCU es publicado mensualmente por la Junta de Gobernadores del Sistema de la Reserva Federal (<http://federalreserve.gov/>). La hora de publicación suele ser las 9:15 EST.

¿Qué es el Índice de Precios de Importación?



Import and Export Prices

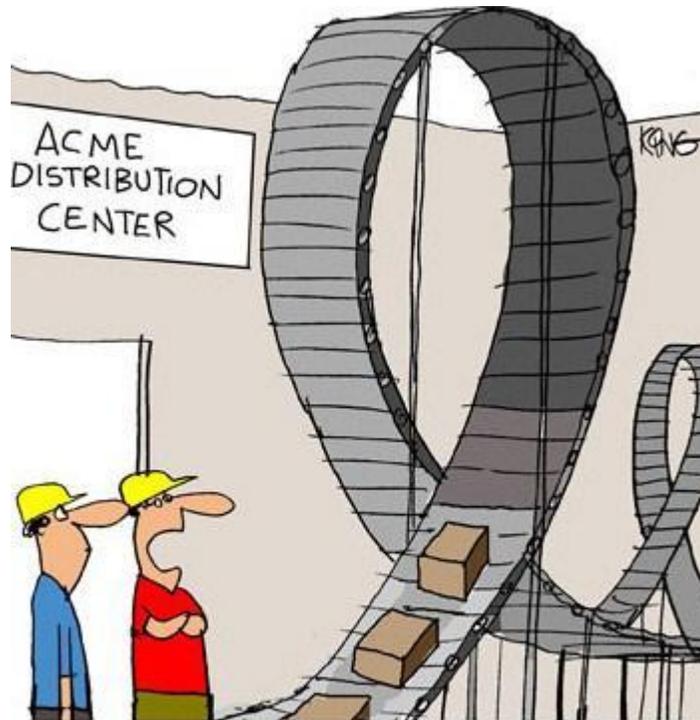
Es un indicador económico que registra los cambios en los precios pagados por los productos importados a los Estados Unidos.

El dato proporcionado es significativo en relación con la Balanza comercial (diferencia entre el valor total de las exportaciones y el valor total de las importaciones). Una balanza comercial positiva (superávit) actúa como un peso al alza sobre el dólar estadounidense, lo que refleja la mayor demanda de dólares debido a las exportaciones. Por el contrario, un valor negativo (déficit) presiona a la baja al valor del dólar. Teniendo en cuenta este impacto, los analistas evalúan los cambios en los precios de importación para obtener un mejor conocimiento sobre la balanza comercial de Estados Unidos. El Índice de Precios de Importación es útil para determinar si un cambio en el valor de las importaciones en realidad ha surgido de una mayor demanda de bienes y servicios extranjeros o de un aumento real de precios de los productos importados.

Las importaciones representan una parte significativa del Producto Interior Bruto de Estados Unidos ya que es un país importador neto. En consecuencia, un cambio sustancial de los precios de los productos extranjeros puede tener un impacto importante sobre la inflación y el Índice de Precios de Consumo de Estados Unidos.

El número principal de la publicación del Índice de Precios de Importación de Estados Unidos es el cambio porcentual mensual y anual. También se publica el Índice de Precios de Importación con exclusión del petróleo, que da una mejor evaluación global de la variación de los precios de importación en los Estados Unidos ya que el precio del petróleo es muy volátil. La publicación de estos datos rara vez tiene impacto en el mercado. Se publica mensualmente, a las 8:30 GMT aproximadamente en la mitad del mes posterior al mes de referencia. Es publicado por la Oficina de Análisis Económico del Departamento de Comercio de los Estados Unidos ([Bureau of Economic Analysis, U.S. Department of Commerce](#)).

Inventarios Mayorista(Wholesale Inventories)



"It was someone from corporate's idea to improve our inventory turns."

informe mensual emitido, por la Oficina de Censo estadounidense que registra los cambios en las ventas mayoristas y niveles de inventario. De los dos números, el número del inventario mayorista es el más significativo porque los niveles altos de inventario pueden reflejar reducción de demanda y traducirse en producción de fabricación reducida, lo cual a su vez puede afectar el Producto Interno Bruto (GDP). La importancia del informe está reducida, sin embargo, ya que cubre un periodo de informe con dos meses de anterioridad. La información es publicada alrededor del día 10 de cada mes y está disponible en una variedad de sitios Web sobre información financiera y en <http://www.census.gov>.

¿Qué es el Índice de Sentimiento (confianza) del Consumidor de la Universidad de Michigan?



Consumer Sentiment Of Michigan

Es un indicador que trata de medir la Confianza del Consumidor a largo plazo en los Estados Unidos publicado por la Universidad de Michigan. Es referido en Estados Unidos con las siglas MCSI o como Consumer Sentiment Index o simplemente Consumer Sentiment.

El MCSI trata de medir el optimismo de los consumidores respecto a la situación económica estadounidense. El índice se construye con los datos obtenidos de una encuesta realizada a 500 familias en la que se pregunta por la situación económica actual y un año atrás, la situación económica prevista para dentro de un año, situación de su negocio actual y un año atrás, situación de su negocio para dentro un año y, la última pregunta, actitud ante la adquisición/compra de artículos de primera necesidad para el hogar. El MCSI tiene dos subíndices, uno para las condiciones actuales y otro para las expectativas (construidos con los datos de las preguntas sobre las previsiones futuras).

El sentimiento optimista del consumidor respecto a la economía repercute en el gasto que este realiza y, por tanto, en el crecimiento económico del país. Por ello, una caída sostenida del Índice de Sentimiento de la Universidad de Michigan es considerado como uno de los indicadores más precoces en el pronóstico de una contracción económica.

El MCSI tiene dos publicaciones, ambas para el mes actual, la primera (preliminar) se realiza el segundo Viernes del mes y la segunda (final) el cuarto viernes del mes. Ambas se publican a las 09:45 EST y suele tener alto impacto en el mercado.

Web de la publicación: <http://www.sca.isr.umich.edu>

Philadelphia Fed Index (Índice de Actividad de la Fed de Filadelfia)



También conocido como Philadelphia Federal Index, Philadelphia Business Outlook Survey, o en español Índice de Actividad del Banco de la Reserva Federal de Filadelfia, es un índice elaborado por la sucursal de Filadelfia de la Reserva Federal de Estados Unidos que mide el nivel de crecimiento del sector producción de las regiones de Pensilvania, Nueva Jersey y Delaware.

El índice se construye a través de una encuesta realizada a empleados y dueños de empresas quienes, voluntariamente, responden a preguntas sobre el cambio percibido de forma global en el negocio durante el mes al que se refiere el índice. En base a las respuestas se genera un número que puede ser negativo o positivo. Si el índice es negativo indica contracción del sector de la producción, mientras que si el índice es positivo indica expansión del sector. El Philadelphia FED Index se publica junto a un informe que incluye una comparación con el índice y datos del mes anterior así como una retrospectiva de 6 meses.

La importancia del Índice de Actividad de la FED de Filadelfia reside en la importancia del sector productivo en general. La expansión o contracción

de este sector puede actuar como indicador líder de la marcha de la economía de Estados Unidos en general. Aunque sea un índice regional, se considera como una buena predicción del indicador Índice de Gestores de Compras (vea Chicago Purchasing Managers Index), el cuál refleja una información general pero de Estados Unidos al completo.

La publicación del Philadelphia Fed Index suele tener alto impacto en el mercado. Se publica a las 10:00 AM ET, de forma mensual, el tercer Jueves del mes posterior al mes de referencia. Es publicado por el Banco de la Reserva Federal de Filadelfia (<http://www.phil.frb.org>).

Business Inventories/inventarios de las empresas:



El aumento de los inventarios puede ser una indicación del optimismo del negocio de que las ventas estarán creciendo en los próximos meses. Al mirar la relación entre inventarios y ventas, los inversionistas pueden ver si las demandas de producción se expandirán o se contraerán en el futuro cercano. Por ejemplo, si el crecimiento del inventario retrasa el crecimiento de las ventas, entonces los fabricantes tendrán que aumentar la producción para que no ocurran escasez de productos básicos. Por otro lado, si ocurre una acumulación de inventario no deseada (es decir, las ventas no cumplen con las expectativas), entonces la producción probablemente tendrá que disminuir mientras se agotan esos inventarios. De esta manera, los datos de inventario de negocios proporcionan una valiosa herramienta orientada hacia el futuro para el seguimiento de la economía

Su publicación es mensual por el [Census Bureau, U.S. Department of Commerce](#) a mitad de mes y los datos son de dos meses anteriores al mes que se publica.

Job Openings and Labor Turnover Survey (JOLTS)



El informe tiene como objetivo realizar un seguimiento de los millones de estadounidenses que dejan un trabajo, son despedidos, o son contratados para un trabajo nuevo cada mes. La encuesta sirve como complemento de la prima mensual del informe de la situación del empleo.

El informe ha aumentado en importancia desde que la presidenta de la Reserva Federal, Janet Yellen, lo identificó como una guía importante para la salud del mercado de trabajo.

La Oficina de Estadísticas Laborales del Departamento de Trabajo de los Estados Unidos lleva a cabo la Encuesta de Apertura de Empleos y Mano de Obra (JOLTS). El programa involucra la recolección mensual, procesamiento y difusión de las ofertas de empleo y los datos de rotación laboral. Los datos, recogidos de los establecimientos incluidos en la muestra de forma voluntaria, incluyen empleo, ofertas de empleo, contrataciones, renuncias, Expediente de regulación de empleo, despidos, Terminación del empleo, otras separaciones.

El número de empleos vacantes-utilizado para calcular la tasa de vacantes-es una medida importante de la demanda insatisfecha de mano de obra. Con esa estadística, es posible pintar un panorama más completo del mercado de trabajo de los Estados Unidos que mirando únicamente la tasa de desempleo, una medida del exceso de oferta de mano de obra.

La información sobre la rotación de la mano de obra es valiosa para el adecuado análisis e interpretación de la evolución del mercado de trabajo y como complemento de la tasa de desempleo.

Frecuencia: Mensual

Fuente: Bureau of Labor Statistics

Disponibilidad: Generalmente la segunda semana del mes

Los datos son de dos meses anteriores a la publicación

Viviendas iniciadas - Housing Starts:



Estimado del número de unidades de vivienda por el cual la construcción ha comenzado o comenzará durante un período específico.

Mide la tasa de viviendas que se han empezado a construir en el último mes. Es un indicador sustancial del mercado inmobiliario. Provee una visión de la demanda del mercado de bienes raíces.

La inversión en vivienda residencial tiene un efecto de onda expansiva en toda la economía en general que es mucho mayor que su contribución directa al PIB. Esto se debe a la cantidad de mano de obra y al número y volumen de productos implicados en la construcción y el amueblado de una casa. La inversión en vivienda tiene por tanto un importante efecto en la economía.

Disponibilidad: 8:30 hora del este

Frecuencia: Aprox. los días 17 del mes

Cobertura: Datos del mes anterior

Fuente: [U.S. Census Bureau](#)

Índice de Precio de vivienda S&P/Case-Shiller

Este índice, publicado por *Standard & Poor*'s, examina los cambios en los precios dentro del mercado inmobiliario residencial en 20 regiones de Estados Unidos. Este índice sirve como un diagnóstico de la salud del mercado inmobiliario estadounidense. Una lectura superior a las expectativas es percibido como positivo para el dólar, mientras que una lectura baja es negativa para la moneda.

Publicación mensual.

Web: <http://us.spindices.com/indice....rice-index>

PMI Chicago

ISM - Chicago

Las siglas PMI significan *Purchase Managers Index*, la traducción sería “índice de gestión compras”. Se trata de una encuesta elaborada por los gerentes de Chicago de las industrias manufactureras y no manufactureras sobre la situación actual y perspectivas de la industria en este Estado.

Dada la importancia del centro industrial de Chicago a nivel nacional, es un buen indicador adelantado sobre la situación de la actividad industrial.

¿Qué significa la publicación del dato?

- Un indicador por encima del 50 indica crecimiento positivo de la industria.
- Por debajo del 50 indica caída de la industria.

Impacto en el mercado

Es importante para analizar el impacto de la actividad industrial y la salud económica.

Un dato por encima de lo esperado:

- USD al alza.
- Tipos al alza.
- Bono (Precio): Baja.
- Acciones al alza.

Un dato por debajo de lo esperado:

- USD a la baja.
- Tipos a la baja.

Consumer Confident – Confianza del consumidor de The Conference Board



La Confianza del Consumidor mide el nivel de confianza de los consumidores en la actividad económica. Se trata de uno de los principales indicadores, ya que puede predecir el gasto de los consumidores, que es una parte importante en el total de la actividad económica. Lecturas superiores apuntan un consumo optimista. Una mayor lectura de la esperada debe ser tomada como positiva / alcista para el dólar, mientras que una lectura inferior a lo esperado debería ser tomada como negativa y bajista para el dólar.

Tiene un significado parecido al del índice Michigan, aunque el estudio abarca un grupo más amplio de encuestados. El sentimiento existente entre los consumidores muestra el estado de la coyuntura económica; en épocas de desarrollo reina el optimismo mientras que la recesión viene acompañada de pesimismo, expresado a través de un nivel más bajo del indicador.

Se publica mensualmente por [The Conference Board](http://www.conferenceboard.com) en la última semana.

Venta de Viviendas Pendientes (Pending Home Sales)



Es un indicador económico que registra la venta de viviendas residenciales cuyos contratos ya han sido realizados pero cuya venta aún no ha sido efectiva.

El índice de Venta de Viviendas Pendientes es un indicador líder de la tendencia del mercado inmobiliario de Estados Unidos. Por lo general, la venta de viviendas está correlacionado con el estado general de la economía, en especial en los puntos de inflexión económicos.

Una caída acentuada en la demanda de viviendas suele ser una señal de alerta de enlentecimiento económico ya que la demanda cae cuándo hay tipos de interés altos, bajos ingresos o baja confianza del consumidor en Estados Unidos. Por el contrario, la subida del mercado de vivienda suele ser un indicador líder de recuperación económica.

El informe de Venta de Viviendas Pendientes es publicado por National Association of Realtors (<http://www.realtor.org>) y el dato principal es el cambio porcentual respecto al mes anterior. Se publica mensualmente, a las 10:00 EST, alrededor de 4 semanas después del mes de referencia y no suele tener impacto en el mercado.

Índice de costes laborales – Unit Labor Costs

El Índice de Costo de Empleo mide el cambio en el precio de la mano de obra.

La Cifra del Índice de Costo de Empleo nos da una buena indicación de los consumidores y en el aumento la inflación de los ingresos personales.

Una mayor lectura de la esperada debe ser tomada como positiva / alcista para el dólar, mientras que una lectura inferior a lo esperado debería ser tomada como negativa y bajista para el dólar.

Current Account Balance – Balanza por cuenta corriente



La balanza por cuenta corriente es un documento contable y que forma parte de la estructura de la balanza de pagos. Es uno de los indicadores económicos que detalla de manera más exacta la forma en la que un país interactúa con el exterior.

La balanza por cuenta corriente, a diferencia de la balanza por cuenta de capital y la balanza financiera que se refieren a cuentas con activos financieros e inversiones, desglosa las compras y ventas de bienes y servicios de un país con el resto del mundo. En otras palabras, esta balanza resume todas las transacciones por concepto de exportaciones e importaciones de bienes y servicios y que por lo tanto, están relacionadas con la generación de renta.

Si el saldo de la Balanza por Cuenta corriente es positivo diremos que existe un superávit, y si es negativo lo denominaremos déficit.

Federal Open Market Committee (FOMC – Comité Federal de Mercado Abierto)



El Comité Federal de Mercado Abierto (FOMC – Federal Open Market Committee) es un comité dentro de la Reserva Federal encargado de los asuntos más importantes de la política monetaria de Estados Unidos.

El FOMC se encarga de las operaciones de mercado abierto del país (es decir, la compra y venta de Valores del Tesoro de los Estados Unidos por parte de la FED). Es el Comité de la Reserva Federal que toma las decisiones sobre los tipos de interés y recursos monetarios de los Estados Unidos. El FOMC establece la política monetaria mediante la especificación de los objetivos a corto plazo para operaciones de mercado abierto de la FED, que es en sí el nivel objetivo para la tasa de fondos federales (Federal Funds Rate es el tipo de interés interbancario, el que los bancos comerciales se cobran entre sí por préstamos).

El FOMC también dirige las operaciones realizadas por el Sistema de Reserva Federal en el mercado de divisas (forex), aunque cualquier intervención en el mercado de divisas se coordina con el Tesoro de EE.UU., que tiene la responsabilidad de formular las políticas de EE.UU. con respecto al tipo de cambio del dólar estadounidense.

Por ley, el FOMC debe reunirse por lo menos cuatro veces al año en Washington DC. Desde 1981, realizan ocho reuniones regulares cada año, a intervalos de cinco a ocho semanas. Si las circunstancias lo requieren, los miembros pueden ser llamados para participar en una reunión especial o una conferencia telefónica, o para votar sobre una propuesta de acción. En cada reunión ordinaria, el FOMC vota sobre la política que se llevará a cabo durante el intervalo entre reuniones.

La asistencia a las reuniones está restringida debido a la naturaleza confidencial de la información analizada y se limita a los miembros del FOMC, a presidentes de los Bancos de la Reserva Federal, oficiales de Estado Mayor, Gerente de Cuenta del Sistema de Mercado Abierto (Manager of the System Open Market Account), y un pequeño número de la Junta de Gobernadores y personal necesario del Banco de la Reserva Federal.

[Web oficial del FOMC](#)

House Price Index – HPI – Índice de precios de la vivienda

Además de servir como indicador de las tendencias de los precios de las viviendas, el Índice de Precios de Vivienda (HPI, por sus siglas en inglés) proporciona una herramienta analítica para estimar los cambios en las tasas de morosidad, pagos anticipados y vivienda Asequibles. El HPI es publicado por [la Agencia Federal de Financiamiento de la Vivienda \(FHFA\)](#) utilizando datos suministrados por Fannie Mae y Freddie Mac.

El HPI se basa en transacciones que involucran [hipotecas convencionales y conformes](#) – solo en propiedades unifamiliares – que han sido adquiridas o titulizadas por Fannie Mae o Freddie Mac. Es un índice ponderado de ventas repetidas, que significa que mide las variaciones de precio promedio en ventas repetidas o refinanciaciones en las mismas propiedades. Un informe completo de HPI se publica cada trimestre, mientras que un informe mensual se empezó a publicar a partir de marzo de 2008.

El HPI difiere de los conocidos índices de precios domésticos S & P / Case-Shiller de varias maneras. Por ejemplo, mientras que los índices de Case-Shiller sólo usan los precios de compra, el HPI de todas las transacciones también incluye las evaluaciones de refinanciación.

Índice de precios del gasto en consumo personal subyacente-PCE

Personal Consumption Expenditures

Los precios del gasto en consumo personal (PCE), o el índice PCE, mide los cambios de precios de bienes y servicios de consumo. Los gastos anotados en el índice incluyen los gastos reales y los gastos que se atribuyen a los hogares en los Estados Unidos.

Aunque comparte similitudes con el Índice de Precios al Consumo (IPC), la Reserva Federal de EEUU (el banco central del país) prefiere usar el PCE porque mide el cambio de los precios de todos los bienes y servicios consumidos por todos los hogares e instituciones sin fines de lucro. Esta diferencia conceptual significa que algunos artículos y gastos en el índice del PCE están fuera del alcance del IPC, que se reduce a una cesta concreta de bienes y servicios con diferentes ponderaciones.

Productivity-Productividad



La productividad es una medida económica de la producción por unidad de entrada. **Los insumos** incluyen mano de obra y capital, mientras que la producción suele medirse en ingresos y otros componentes del producto interno bruto (PIB), como los inventarios de negocios. Las medidas de productividad pueden ser examinadas colectivamente (en toda la economía) o consideradas industria por industria para examinar las tendencias en el crecimiento del trabajo, los niveles salariales y la mejora tecnológica.

Las ganancias de productividad son vitales para la economía, ya que significan que más se está logrando con menos. El capital y la mano de obra son recursos escasos, por lo que maximizar su impacto es una preocupación central de los negocios modernos. Las mejoras en la productividad provienen de avances tecnológicos, como computadoras e Internet, mejoras en la cadena de suministro y la logística, y un aumento de los niveles de habilidad dentro de la fuerza de trabajo.

Muchos economistas miden y rastrean la productividad como una pista para predecir los niveles futuros de crecimiento del PIB. La medida de productividad comúnmente comunicada a través de los medios se basa

en la relación entre el PIB y el total de horas trabajadas en la economía durante un período de medición. Esta medida de productividad es producida por la Oficina de Estadísticas Laborales ([Bureau of Labor Statistics](#)) cuatro veces al año.

Building Permits - Permisos de construcción



Los permisos de construcción muestran el número de permisos para nuevos proyectos de construcción emitido por el gobierno. Los permisos de construcción son los principales indicadores de la condición del mercado de la vivienda.

El informe mensual del permiso de construcción es observado de cerca por economistas e inversionistas por igual. Dado que todos los factores relacionados asociados con la construcción de un edificio son actividades económicas importantes (por ejemplo, la financiación y el empleo), el informe de permisos de construcción puede dar una pista importante sobre el estado de la economía en un futuro próximo.

Frecuencia: Mensual

El Índice de Precios de Viviendas de la Agencia Federal de Vivienda (FHFA)

El Índice de Precios de Viviendas de la Agencia Federal de Vivienda (FHFA) cubre la vivienda unifamiliar, utilizando los datos proporcionados por Fannie Mae y Freddie Mac. El índice de precios de la vivienda se deriva de transacciones que involucran [hipotecas convencionales conformes](#) compradas o titulizadas por Fannie Mae o Freddie Mac. En contraste con otros índices de precios de la vivienda, la muestra está limitada por el monto máximo para préstamos conformes comprados por estas empresas patrocinadas por el gobierno (GSE). Las hipotecas aseguradas por la FHA, VA u otras entidades federales están excluidas porque no son préstamos “convencionales”. El índice de precios de vivienda de la FHFA es una medida de transacciones repetidas. Compara precios o valores valorados para casas similares.

Importancia:

Los valores de la vivienda afectan mucho a la economía, especialmente a los sectores de la vivienda y los consumidores. Los períodos de aumento de los valores hogareños alientan la construcción nueva, mientras que los períodos de bajos precios de la vivienda pueden amortiguar las viviendas. Los cambios en los valores de la vivienda desempeñan un papel clave en el gasto de los consumidores y en la salud financiera del consumidor. Durante la primera mitad de esta década, el fuerte aumento de los precios de las viviendas impulsó la cantidad de hogares de equidad en el hogar. A su vez, este aumento de la capacidad de los consumidores para gastar, sobre la base de los efectos de la riqueza y de ser capaces de aprovechar la expansión de las líneas de crédito hipotecario.

Con el inicio de la crisis crediticia a mediados de 2007, la debilidad en los precios de las viviendas ha tenido el impacto inverso en la economía. La construcción de viviendas nuevas se ha visto afectada y los consumidores no han podido aprovechar las líneas de crédito hipotecario como en los últimos años. Pero un problema adicional para los consumidores es que

una disminución en los valores de la vivienda reduce la capacidad de un dueño de casa para refinanciar. Durante 2007, 2008 y 2009 esto se convirtió en un problema importante para los prestatarios de hipotecas de alto riesgo, ya que las hipotecas de tasa ajustable llegaron al final de la fase de “baja tasa” y subieron. Muchos prestatarios de alto riesgo habían apostado por valores de vivienda más altos para conducir a la refinanciación en una hipoteca de tasa fija asequible, pero con valores de equidad de vivienda hacia abajo, algunos prestamistas rechazaron refinanciar a los prestatarios de alto riesgo.

Frecuencia: Mensual

Fuente: Federal Housing Finance Agency ([FHFA](#))

Disponibilidad: Aprox. 22 al 25 del mes

Los datos son de dos meses antes del mes de publicación, ejemplo los datos de junio se publican en agosto.

Purchasing Managers Index – PMI

También conocido como Índice de Gestión de Compras o por las siglas PMI (del inglés Purchasing Managers Index), es un indicador económico que se elabora mensualmente a través de encuestas realizadas a los encargados de realizar las compras en empresas privadas. El indicador es elaborado principalmente por Markit Group, para más de 30 de países, y el Institute for Supply Management que elabora el PMI para Estados Unidos.

El índice PMI se basa en los resultados de encuestas mensuales realizadas a un panel profesional de gestores de compras de empresas del sector manufacturero y del sector servicios.

(también se realiza el PMI del sector de la construcción pero es menos importante).

El indicador PMI es una muestra importante del sentimiento empresarial, el cuál es muy importante para la economía en su conjunto. La industria manufacturera suele ser de las primeras en sentir recesiones económicas, por ello el Índice de Gestores de Compras puede actuar como un indicador temprano de ciclos económicos al mostrar el sentimiento y clima en el sector. Lo mismo se puede trasladar el Índice de Gestores de Compra para otros sectores, como el PMI del sector servicios. Por todo esto el PMI es un indicador muy seguido por los inversores pues les sirve como indicador general del sentimiento económico y puede ayudar a predecir con antelación otros indicadores.

El PMI se publica en forma de índice relativo a 100 dónde el valor 50 es la línea central. Una lectura del PMI por encima de 50 generalmente indica expansión en la industria, lo que se puede traducir en una expansión en la economía en su conjunto. El PMI es considerado también un buen indicador de niveles del PIB; de hecho las estimaciones sobre el PIB futuro sufren cambios a menudo después de conocerse datos del PMI.

Como ocurre con la mayoría de indicadores económicos, la tasa de cambio durante un período de tiempo es mucho más importante que un dato aislado. Por ejemplo, un Índice de Gestores de Compra con un valor de 52 no puede verse como una lectura muy favorable si el mes anterior tuvo un valor de 60. No obstante, hay que tener en cuenta que es un indicador basado en encuestas y, por tanto, con respuestas subjetivas que reflejan percepciones y no siempre hecho reales.

Frecuencia: Mensual

Publicación: el primer día de negocios de cada mes por el sector manufacturero, el segundo día por el sector de la construcción, y el tercero por el sector servicios (Los datos de *PMI composite flash* se publican alrededor de 10 días antes del informe final)

Fuente: Markit Economics

Cobertura: el mismo mes

Factory Orders – Pedidos a Fábrica



Definición: Los pedidos a fábrica representan el nivel en dólares de los nuevos pedidos de bienes duraderos y no duraderos. Este informe proporciona información más completa que el informe [anticipado de bienes duraderos](#) que se publica una o dos semanas antes en el mes.

Importancia: Mediante el seguimiento de datos económicos como los pedidos a fábrica, los inversores sabrán cuál es el telón de fondo económico para estos mercados y sus carteras. Los datos de pedidos muestran cómo las fábricas están ocupadas en los próximos meses, ya que los fabricantes trabajan para llenar esos pedidos. Este informe brinda información sobre la demanda no sólo de bienes duraderos como refrigeradores y automóviles, sino también de artículos no duraderos como cigarrillos y prendas de vestir. Además de los nuevos pedidos, los analistas monitorean órdenes sin llenar, un indicador del retraso en la producción. Los envíos revelan las ventas actuales. Los inventarios dan una idea de la fuerza de la producción actual y futura. En general, este informe le dice a los inversores qué esperar del sector manufacturero, un componente importante de la economía y por lo tanto una gran influencia en sus inversiones.

Frecuencia: Mensual

Fuente: [Bureau of the Census, U.S. Department of Commerce](#)

Disponibilidad: Primera semana del mes

Cobertura: Los datos son de dos meses antes de su publicación. Por ejemplo, los datos de Junio se publican en Agosto.

Treasury Budget – Presupuesto del Tesoro



Definición: El Tesoro de los Estados Unidos publica una cuenta mensual del superávit o déficit del gobierno federal. Los cambios en el saldo presupuestario reflejan la política federal sobre gastos e impuestos. El año fiscal del gobierno comienza en octubre.

Importancia: Los datos presupuestarios tienen varios significados directos e indirectos para los mercados financieros. La relación más directa se encuentra entre el tamaño del déficit presupuestario y la oferta de valores del Tesoro. Cuanto mayor sea el déficit, más notas del tesoro y bonos del Tesoro debería de vender el gobierno para financiar su operación. A partir de ahí es simple la oferta y la demanda - si la demanda es constante, pero el suministro de bonos sube, el precio baja. Lo mismo es cierto si el déficit cae o se elimina por completo - el gobierno necesita vender menos bonos del Tesoro, por lo que el suministro cae y el precio de los bonos T(T-Bond) sube. En los últimos años, el déficit presupuestario ha aumentado dramáticamente, y esto ha puesto más títulos del Tesoro en el mercado.

El gobierno federal toma prestado dinero mediante la emisión de títulos del Tesoro; por lo que los mayores déficits significan una mayor oferta de valores y (de nuevo, suponiendo una demanda constante) precios más bajos. Con notas y bonos, los precios más bajos se equiparan con rendimientos más altos, por lo que en este ejemplo, el gobierno toma prestado dinero a tasas de interés más altas. Ese impacto repercute en todos los demás valores que generan intereses y crea un entorno de tasas de interés más alto para las acciones, lo que es bajista.

Además de seguir la tendencia en el déficit o superávit presupuestario, los inversionistas pueden obtener información valiosa sobre el estado de la economía examinando los recibos de impuestos del gobierno. Los mayores ingresos fiscales conducen a una mejora de la situación de déficit cuando las condiciones económicas son fuertes; inversamente, los menores ingresos fiscales reflejan una economía lenta.

Frecuencia: Mensual

Fuente: [Financial Management Service, U.S. Department of the Treasury](#)

Disponibilidad: Segunda semana del mes.

Datos son del mes anterior

Motor vehicle sales – Venta de autos



Definición: Las ventas unitarias de vehículos de motor incluyen ventas internas y ventas en el extranjero, también llamadas importaciones. Domésticos son las ventas de autos producidos en Estados Unidos, Canadá y México. Las importaciones son las ventas estadounidenses de vehículos producidos en otros lugares. Estos son para vehículos ligeros que incluyen todos los coches de pasajeros y camiones ligeros de hasta 14.000 libras de peso bruto (incluyendo minivans y vehículos utilitarios deportivos). Los fabricantes individuales generalmente informan las ventas el primer día hábil del mes. Uno de los primeros tabuladores de los datos es Autodata Corporation. Las ventas de vehículos de motor son buenos indicadores de las tendencias en el gasto de los consumidores y, a menudo, se consideran un indicador líder en los puntos de inflexión del ciclo económico.

Importancia: Dado que las ventas de vehículos de motor son un elemento importante del gasto del consumidor, las instituciones del mercado lo observan de cerca para obtener un control sobre la dirección de la economía. El patrón de gasto de consumo es una de las principales influencias en los mercados de acciones y bonos. El fuerte crecimiento

económico se traduce en beneficios corporativos saludables y precios de las acciones más altos. El enfoque del mercado de bonos es si el crecimiento económico va por la borda y conduce a la inflación. Idealmente, la economía camina esa línea fina entre el crecimiento fuerte y el crecimiento excesivo (inflacionario). Este equilibrio se logró a través de gran parte de los noventa. Por esta sola razón, los inversionistas en los mercados de acciones y bonos disfrutaron de enormes ganancias durante el mercado alcista de los años noventa.

El crecimiento de las ventas minoristas se desaceleró al mismo ritmo con el mercado de renta variable en 2000 y con la recesión de 2001. Un ambiente de baja tasa de interés hasta 2006 apoyó las ventas de vehículos de motor. Pero la crisis crediticia y la recesión llevaron a una fuerte caída en las ventas en 2008.

En un sentido más específico, las ventas de automóviles y camiones muestran las condiciones del mercado para los fabricantes de automóviles y la cantidad de empresas relacionadas con el automóvil. Estas cifras pueden influir en los precios de las acciones en particular y proporcionar una visión de las oportunidades de inversión en esta industria. Dado que la mayoría de los consumidores piden prestado dinero para comprar coches o camiones, las ventas también reflejan la confianza en las condiciones económicas actuales y futuras.

Publicación: mensual por Auto manufacturers and Autodata Corporation aproximadamente en la primera semana del mes y son datos del mes anterior.

